



# TRADE CAPITAL BANK

Стратегический план развития на 2020-2022 годы

# Миссия

## ✓ Миссия Банка

Банк – универсальный высокорентабельный коммерческий банк, содействующий развитию экономического сотрудничества между Республикой Беларусь, Исламской Республикой Иран и иными странами ближневосточного региона, в первую очередь посредством поддержки белорусского частного бизнеса, в том числе с участием иностранного капитала.

## ✓ Банк видит свою миссию в:

- привлечении внешних инвестиций в Республику Беларусь с целью реализации инвестиционных проектов и финансирования предпринимательской деятельности субъектов хозяйствования;
- обеспечении расчетов между субъектами хозяйствования Республики Беларусь и Исламской Республики Иран;
- развитии партнерских отношений с юридическими лицами, в первую очередь с предприятиями малого и среднего бизнеса, путем обеспечения их устойчивого развития и пропорционального роста Банка.

# Видение перспектив развития Банка

- ✓ Видение перспектив развития Банка:
  - финансово устойчивая организация;
  - стратегически ориентированный и социально ответственный банк;
  - банк, развитие которого основано на широком применении и усовершенствовании финансовых сервисов с использованием современных IT-технологий.

## Стратегические цели Банка на 2020-2022 годы

- ✓ рост доли безрискового (комиссионного) дохода в структуре доходов Банка;
- ✓ обеспечение функционирования системы взаиморасчетов между субъектами Республики Беларусь и Исламской Республикой Иран, а также со странами, в отношении которых введены или могут быть введены различные формы санкционного давления (расширение географии присутствия Банка);
- ✓ содействие в осуществлении инвестиций субъектов хозяйствования стран ближневосточного региона на территории Республики Беларусь;
- ✓ содействие развитию малого и среднего бизнеса в Республике Беларусь за счет внедрения инновационных продуктов и новых способов взаимодействия с клиентами.

## Ключевые задачи на 2020-2022 годы

- ✓ главное направление деятельности - работа в сегменте малого и среднего бизнеса, в основе которой заложена задача по созданию Банком возможностей для роста бизнеса его клиентов, совершенствование продуктового ряда для малого и среднего бизнеса;
- ✓ расширение спектра услуг за счет сотрудничества со странами, находящимися под санкциями. В этом направлении приоритетным для Банка станет клиент, нуждающийся в торговых и банковских связях с государствами, живущими в условиях ограничений;
- ✓ наращивание присутствия в системе финансирования белорусско-иранских инвестиционных проектов;
- ✓ поддержка экспортных программ субъектов хозяйствования РБ и стран Ближнего Востока;
- ✓ формирование ресурсной базы, поддержание структуры активов и пассивов Банка на оптимальном уровне риск-доходность;
- ✓ поддержание оптимального соотношения ликвидности и доходности банковских операций;

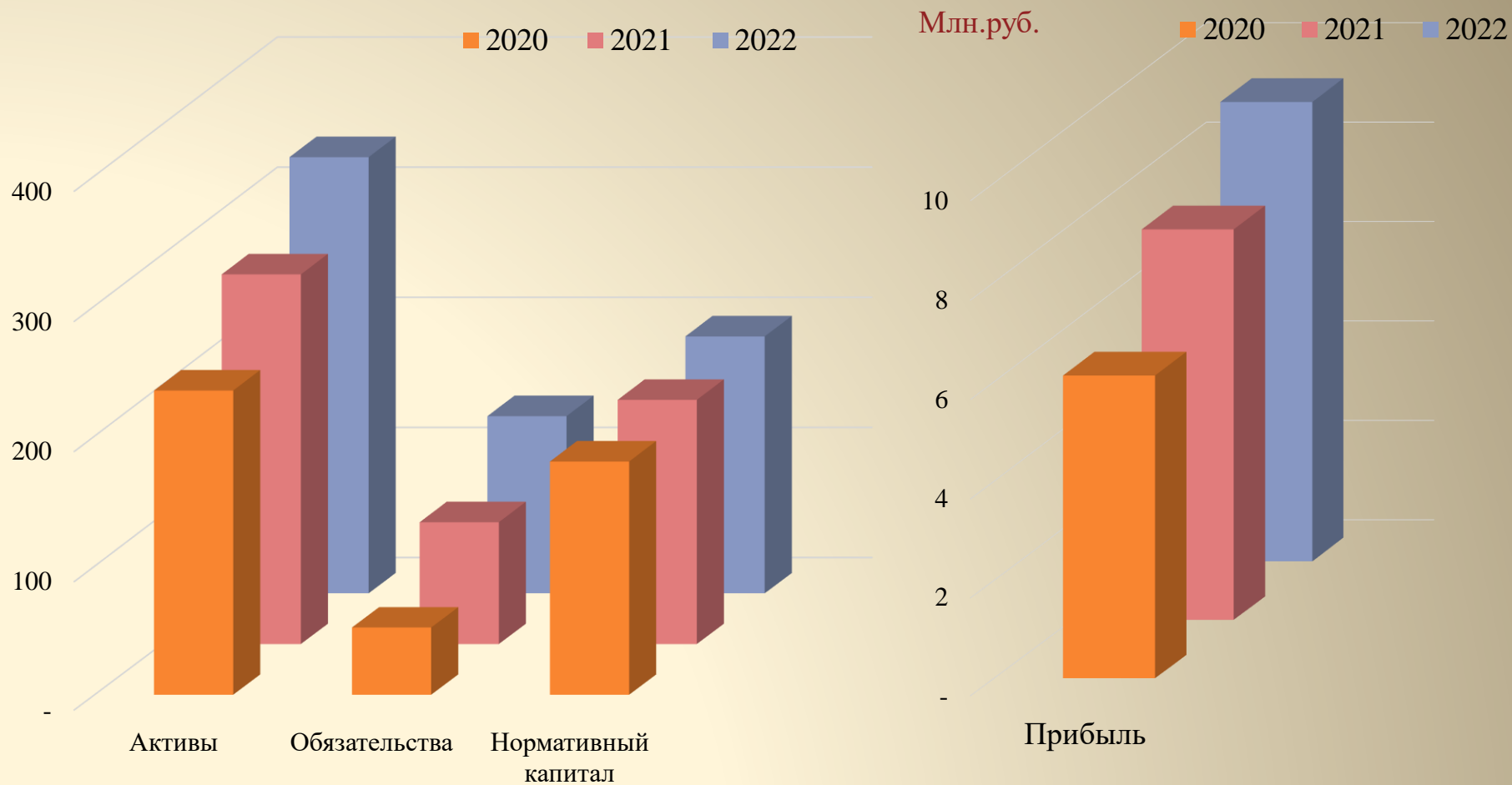
## Ключевые задачи на 2020-2022 годы

- ✓ оптимизация системы корпоративного управления и системы полномочий;
- ✓ обеспечение стабильности и устойчивости по отношению к существующим и потенциальным рискам;
- ✓ формирование Банком, как участником платежной системы Республики Беларусь, политики управления рисками в области безопасности проведения платежей с целью обеспечения защиты и операционной надежности платежной системы Банка;
- ✓ перевод большинства банковских услуг на дистанционную форму предоставления;
- ✓ снижение уровня затрат непроизводительного ручного труда посредством внедрения новейших банковских и информационных технологий;
- ✓ дальнейшее повышение уровня технической оснащенности Банка;
- ✓ целенаправленное повышение квалификации и профессионализма сотрудников Банка.

# Ключевые мероприятия Стратегии

- ✓ развитие корпоративной культуры, создание атмосферы ответственности и вовлеченности, командного взаимодействия;
- ✓ внедрение IT-технологий, необходимых бизнес-процессам Банка;
- ✓ разработка плана по привлечению новых клиентов, плана работы с имеющимися клиентами по выявлению их потенциала с целью оказания содействия в реализации их бизнес-планов и укрепления взаимоотношений с ними;
- ✓ создание пакета сервисов и продуктов для начинающих клиентов, помогающих им в запуске и развитии бизнеса;
- ✓ разработка индивидуальных схем для осуществления платежей клиентов;
- ✓ расширение перечня и совершенствование параметров транзакционных продуктов;
- ✓ наращивание объемов расчетного бизнеса в сегменте услуг для клиентов Банка – юридических лиц (организация и проведение расчетов по экспорту и импорту в форме банковских переводов и документарных аккредитивов в рамках внешнеторговых контрактов резидентов Республики Беларусь, заключенных с резидентами Ирана и государств Ближневосточного региона).

# Прогноз основных показателей развития







# TRADE CAPITAL BANK